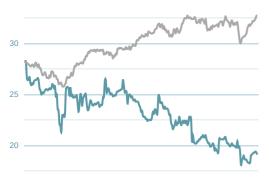


Empfehlung		Kaufen
Kursziel	27,00 EUR (z	uvor: 28,00 EUR)
Kurspotenzial		41%
Aktiendaten		
Kurs (Schlusskurs	Vortag in EUR)	19,10
Aktienzahl (in Mid	o.)	3,3
Marketkap. (in M	io. EUR)	62,1
Handelsvol. (Ø 3	Monate; in Tsd. Aktien)	0,9
Enterprise Value	(in Mio. EUR)	56,2
Ticker		FEV
Guidance 202	3/2024	
Umsatz (in Mio. El	JR)	95,0 bis 100,0
EBIT (in Mio. FUR)		7.0 bis 9.5

Aktienkurs (EUR)



30-Aug 27-Okt 28-Dez 28-Feb 2-Mai 1-Jul 30-Aug

FORTEC Elektronik AG — CDAX

Quelle: Capital IQ

	- •	••	esti		
$\Lambda \nu$	TIO	nai	'eeti	riib	THE

Streubesitz	69,7%
JotWe & FloJulCosMar GmbH	25,1%
Schüchl GmbH	5,2%
-	

 Termine

 GB 2024
 30. Oktober 2024

 QI Bericht
 29. November 2024

 HV
 13. Februar 2025

Prognoseanpassung

	2024e	2025e	2026e
Umsatz (alt)	95,0	85,5	98,3
Δ	-	5,5%	-
EBIT (alt)	7,0	5,2	8,7
Δ	-	-7,2%	-12,2%
EPS (alt)	1,53	1,12	1,92
Δ	-	-7,1%	-12,5%

Analyst

Miguel Lago Mascato +49 40 41111 37 67 m.lago@montega.de

Publikation

Comment 2. September 2024

HIT-Feedback: Starke Cash-Generierung - 2024/2025 im Zeichen der Vorbereitung auf nächste Wachstumsphase

FORTEC Elektronik hat auf den Hamburger Investorentagen u.A. die Kernbotschaften des abgelaufenen Geschäftsjahres präsentiert und eine erste qualitative Einschätzung zum erwarteten Geschäftsverlauf in 25/26 gegeben.

Erhöhter Fokus auf Produktlösungen und Wachstumsmärkte in Kennzahlen gut erkennbar: Die HIT-Präsentation von CEO Sandra Maile verdeutlichte den in 2007 gestarteten Strategieschwenk von einem reinen Produktanbieter zu einem Lösungsdienstleister. Dieser zeichnete sich v.a. von 2017 bis 2023 auch eindeutig in den Unternehmenskennzahlen ab. So konnte die Konzern-Profitabilität auf EBIT-Ebene bei einer Umsatz-CAGR von 5,1% p.a. auf 10,1% Marge gesteigert werden, was einer Erhöhung um 3,1 PP entspricht. Der hohe Fokus auf das Lösungs- und Design-in-Geschäft wirkte sich daneben auch positiv auf die Umsatzentwicklung aus, da FORTEC sich so erfolgreich gegen preisaggressive, asiatische Konkurrenz abgrenzen konnte. Auch die Fokussierung auf die wachstumsstarken Verticals Transportation, Medical und Defence führte zu verstärkter Nachfrage nach den FORTEC-Lösungen. In allen Verticals konnte FORTEC zuletzt Neuaufträge vermelden, die jeweils mit jährlichen Auftragsvolumina im niedrigen einstelligen Mio. EUR-Bereich einhergehen. Dabei unterstreicht u.E. vor allem das Projekt aus dem Medical-Bereich die erfolgreiche Unternehmenstransformation, da der komplette Anzeige- und Bedienmonitor, bestehend aus Displays, Netzteil, Stromversorgung und weiteren elektronischen Bauteilen als Gesamtkonzept von FORTEC entwickelt wurde.

Herausragende Bilanzqualität und starke Cash-Generierung: Das abgelaufene Geschäftsjahr zeigte hingegen vordergründig die Investitionszurückhaltung auf breiter Front. Das Management betonte erneut die starke Zurückhaltung im wichtigen US-Markt aufgrund der bevorstehenden Präsidentschaftswahlen im November, die bereits in der Vergangenheit in Wahljahren zu beobachten war. In den weiteren Märkten hinterließen hohe Lagerbestände, resultierend aus der hohen Bestellaktivität zu Corona-Zeiten, und die schwache allgemeine Investitionsaktivität in der Industrie deutliche Bremsspuren in den Unternehmenskennzahlen und führten zu einem Umsatz- und Ergebnisrückgang (siehe Comment 20. August). Die FORTEC-Bilanz gleicht jedoch nach wie vor einer Festung mit einer EK-Quote von mehr als 74%. Der Cash-Bestand konnte v.a. aufgrund eines um 10,5 Mio. EUR reduzierten Vorratsbestands um 9,1 Mio. EUR auf 22,3 Mio. EUR ausgebaut werden (29,6% der Bilanzsumme) und bietet somit reichlich Spielraum für das weiterhin angestrebte anorganische Wachstum.

Nächstes GJ dient zur Vorbereitung auf Realisierung der Mittelfristziele: Auch wenn aktuell ein positiver Trend im Auftragseingang zu beobachten ist (Q4: +39,3% yoy), gehen wir für 25/26 unverändert von einer rückläufigen Top Line aus. Nach positiven Aussagen der CEO erhöhen wir unsere Erwartung jedoch leicht und erwarten nunmehr einen Umsatzrückgang von 5,0% yoy (zuvor: -10,0% yoy). Hinsichtlich der Marge bilden wir hingegen ein stärkeren Rückgang als bisher ab. So plant das Management u.A. einen Ausbau des Personalbestands an strategischen Positionen um 6% yoy. Unsere Prognosen der Investitionsquote haben wir nach der HIT-Präsentation erhöht, in der Frau Maile Investitionen von 2,0 Mio. EUR in Aussicht stellte. Diese sollen für die Realisierung des mittelfristig avisierten Umsatzziels von 120,0 bis 130,0 Mio. EUR sorgen.

Fazit: Für langfristig orientierte Investoren stellt die, angesichts der schwachen Konjunktur wenig überraschende, Kursschwäche FORTECs u.E. einen sehr guten Einstiegszeitpunkt dar. Wir bestätigen unsere Kaufempfehlung mit einem neuen Kursziel von 27,00 EUR (zuvor: 28,00 EUR).

Geschäftsjahresende: 30.06.	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Umsatz	89,0	105,9	95,0	90,2	98,3
Veränderung yoy	15,0%	18,9%	-10,3%	-5,0%	9,0%
EBITDA	10,1	12,9	8,6	6,4	9,3
EBIT	8,5	10,7	7,0	4,8	7,6
Jahresüberschuss	7,3	7,4	5,0	3,4	5,4
Rohertragsmarge	32,7%	33,3%	32,7%	33,2%	34,0%
EBITDA-Marge	11,3%	12,2%	9,1%	7,2%	9,4%
EBIT-Marge	9,5%	10,1%	7,4%	5,3%	7,8%
Net Debt	-4,2	-5,9	-8,9	-11,1	-9,8
Net Debt/EBITDA	-0,4	-0,5	-1,0	-1,7	-1,1
ROCE	19,8%	22,5%	14,4%	10,2%	15,7%
EPS	1,92	2,32	1,53	1,04	1,68
FCF je Aktie	0,57	1,38	1,77	1,53	0,45
Dividende	0,70	0,85	0,85	0,85	0,85
Dividendenrendite	3,7%	4,5%	4,5%	4,5%	4,5%
EV/Umsatz	0,6	0,5	0,6	0,6	0,6
EV/EBITDA	5,6	4,4	6,5	8,7	6,1
EV/EBIT	6,6	5,3	8,0	11,6	7,4
KGV	9,9	8,2	12,5	18,4	11,4
KBV	1,2	1,1	1,1	1,1	1,0

Quelle: Unternehmen, Montega, Capital IQ

Angaben in Mio. EUR, EPS in EUR Kurs: 19,10 EUR



Unternehmenshintergrund

Die FORTEC Elektronik AG ist ein führender Systemlieferant für Endabnehmer in der High-Tech-Industrie. Das Unternehmen entwickelt, produziert und vermarktet Produkte aus den Bereichen Industrielle Stromversorgung, Displaytechnik und Embedded Computer-Technologie. Zurückzuführen auf die historische Basis des Systemhauses fungiert die Gruppe auch heute noch als zwischengeschalteter Händler von Produkten renommierter Hersteller. Neben der reinen Distribution der Produkte bildet die Modifizierung dieser durch eigene Soft- und Hardwarelösungen ein wachsendes Geschäftsfeld. Der Kompetenzbereich des Unternehmens reicht hierbei über die Entwicklung und Produktion bis hin zur Fertigung von Komplettlösungen für kundenindividuelle Bedürfnisse. Die Zielkundengruppe bilden Unternehmen in den derzeit stark wachsenden Bereichen der Industrieautomation, Telekommunikation, Medizintechnik, Automotive und elektronische Informationsmedien. Komponenten von FORTEC haben einen universell einsetzbaren Charakter und befinden sich in einer Vielzahl von alltäglichen Produkten. So entwickelte das Unternehmen etwa Teile des Innenlebens von Bankautomaten, Informationstafeln an Flughäfen oder Kernspintomografen.

Durch strategische Partnerschaften und langfristige Verträge mit Bluechip-Kunden finden sich unter dem auf inzwischen mehr als 2.500 Firmen angewachsenem Kundenkreis beispielsweise Siemens, die Deutsche Bahn und Roche. Der Kernmarkt des Unternehmens liegt in der DACH-Region, wo FORTEC im Bereich der industriellen Stromversorgung und der Datenvisualisierung zu den Marktführern gehört. Erfolgreiche internationale Akquisitionen in den letzten Jahren führten darüber hinaus zu einer verbesserten Marktposition der internationalen Standorte in UK und den USA. Im abgelaufenen Geschäftsjahr 2022/23, das zum 30.06. endete, erzielte FORTEC einen Konzernumsatz i.H.v. 105,9 Mio. Euro.

Die wichtigsten Meilensteine in der Transformation vom einstigen Handelsunternehmen zum Systemlieferanten sind nachfolgend dargestellt.

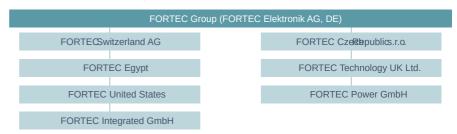


Gründung der FORTEC Egypt als weiteren Entwicklungsstandort für hochinnovativer, kundenspezifischer Stromversorgungen und Embedded-

Lösungen

Die nachstehende Organisationsstruktur von FORTEC zeigt die in den letzten Jahren vorangetriebene Ausrichtung als Systemlieferant im Bereich der Industriellen Stromversorgung und Datenvisualisierung. Die jüngst erfolgten Zukäufe sind dabei dem Bereich Datenvisualisierung zuzuordnen und tragen zur internationalen Expansion bei. Diverse Tochtergesellschaften in der DACH-Region und dem angelsächsischen Raum sowie Beteiligungen in den Beneluxstaaten ermöglichen eine individuelle und lokale Betreuung.

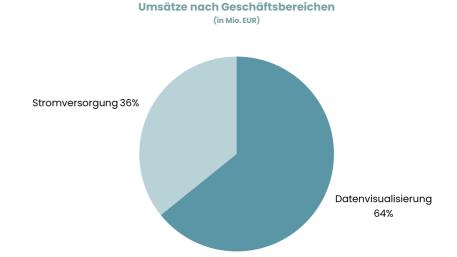
Organisationsstruktur der FORTEC Elektronik AG



Quelle: Unternehmen

Segmentbetrachtung

Die operative Geschäftstätigkeit von FORTEC gliedert sich in die zwei wesentlichen Bereiche der Industriellen Stromversorgung sowie der Datenvisualisierung. Mit einem Anteil von etwa 64% (Stand: 2022/2023) bildet das Geschäftsfeld der Datenvisualisierung das dominierende Segment, unter das sowohl die Displaytechnik als auch die Embedded Computer Technologies subsumiert werden. Die restlichen 36% des Umsatzes werden durch den Produktbereich der Industriellen Stromversorgung generiert.



Quelle: Unternehmen

Datenvisualisierung: Das Kernsegment der Datenvisualisierung untergliedert sich in die Bereiche Displaytechnik und Embedded Computer-Technology. Neben einer mehr als 30-jährigen Erfahrung als Zulieferer von industrieller Hardware und Displays besitzt die FORTEC-Gruppe vor allem durch ihre innovative Optical-Bonding Technologie und IoT-Produkte ein umfassendes Angebot zur Ansteuerung von Displays, Entwicklung von Touchlösungen bis hin zur Ausarbeitung von hochwertigen Industriemonitoren. Die Verknüpfung der internen Hard- und Softwarekompetenzen bildet den wesentlichen Wachstumstreiber des Konzerns und eröffnet ein breites Kundenspektrum aus den Industriebereichen Medizintechnik, Mess- und Regeltechnik, Industrieautomation sowie der Logistikbranche. Im abgelaufenen Geschäftsjahr 2022/2023 erzielte das Segment Datenvisualisierung Umsatzerlöse in Höhe von 68,0 Mio. Euro.



Industrielle Stromversorgung: Im zweiten Segment etablierte sich FORTEC als Fachdistributor für Stromversorgungskomponenten wie Netzteile oder DC/DC-Wandler. Auch dieses Segment zeichnet sich durch eine hohe Produktauswahl sowie die Möglichkeit einer individuellen Produktkonfiguration aus. So können neben modularen Netzteilen auch kundenspezifisch angepasste Einbaunetzteile für Spezialmärkte gefertigt werden. Mit seinen Stromkomponenten adressiert FORTEC einen identischen Kundenkreis wie das Segment Datenvisualisierung, realisiert auf diesem Wege Synergien und profitiert von einer kurzen time-to-market-Spanne. Dieses Segment erwirtschaftete im abgelaufenen Geschäftsjahr 2022/2023 einen Umsatz von 37,9 Mio.

Produkte und Wertschöpfungskette

Durch die Transformation vom Reseller zum Systemlieferanten realisiert das Unternehmen heute eine wesentlich breitere Wertschöpfung. Neben der Vermarktung werden die Kunden entlang des gesamten Prozesses von der Beschaffung und Auswahl bis hin zur Konfiguration der passenden Produkte durch gruppeninterne Servicedienstleistungen begleitet. Auf Basis von Standardprodukten aus Fernost modifiziert das Unternehmen Produkte anhand spezifischer Kundenwünsche. Die breit gefächerte Produktpalette umfasst eine Vielzahl von Komponenten sowohl im Hardware- (Displays, Speicherkarten, Netzteile, Systeme) als auch im Softwarebereich (Programmierung, individuelle Betriebssysteme) und wächst nicht zuletzt aufgrund des Digitalisierungstrends stetig. Das Komplettangebot eröffnet der Gruppe Zugang zu Nischenmärkten und einer Vielzahl verschiedener Kundengruppen. So befinden sich Produkte von FORTEC beispielsweise in Industrierobotern, Überwachungs- und Sicherheitstechnik, Navigationssystemen, Verkehrs- und Signaltechnik oder Industrie-PCs.

Neben einer reinen Distribution modifiziert FORTEC auch Standardprodukte nach spezifischen Kundenwünschen. Die zahlreichen Tochterunternehmen der Gruppe ermöglichen sowohl eine lokale als auch zielgerichtete Betreuung. Das Leistungsangebot der Gruppe umfasst die Begleitung des Kunden entlang der gesamten Wertschöpfung. Nachstehend wird das Leistungsspektrum einer individuellen Fertigung schemenhaft erläutert. Zunächst werden Wünsche und Ideen gemeinsam mit dem Kunden erörtert. Anschließend beginnt die Musterfertigung. Ist das Produkt nach den Kundenvorgaben entwickelt, startet die Serienproduktion mit allen erforderlichen Zertifizierungen und der notwendigen Softwareintegration. Vor Endversand kann eine nachträgliche Anpassung wie benutzerspezifische Software oder eine exakte Kalibrierung von Bildschirmen durchgeführt werden. Im Rahmen des Produktionsprozesses werden alle benötigten Teile durch FORTEC und den Tochtergesellschaften bereitgestellt, entwickelt und programmiert.

Schematische Darstellung des Leistungsangebots



Quelle: Montega



Märkte und Umsatz

FORTEC erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2022/2023 (unterjähriges Geschäftsjahr mit Ende am 30.06.) knapp 53% des Umsatzes in Deutschland, dem wichtigsten Absatzmarkt. Während das Unternehmen in der DACH-Region einen Marktanteil von ca. 20% besitzt, eröffnet die internationale Expansion erhebliche Wachstumspotenziale. Durch die bereits erfolgte Neubesetzung wesentlicher Führungspositionen in ausländischen Gesellschaften sowie die erfolgten Akquisitionen in UK wird sich der Auslandsanteil künftig weiter erhöhen. Das Unternehmen strebt in den europäischen Zielmärkten einen ähnlich hohen Marktanteil an und konnte somit in 2022/2023 die Umsatzmarke von 100 Mio. Euro vorzeitig erreichen. Dieser Annahme legen wir Marktpotenziale im Bereich der Stromversorgung von 150 Mio. Euro, dem Bereich Displays und Embedded Computer-Technologie von zusammen 350 Mio. Euro in Europa zu Grunde.

Management

Aufgrund des diversifizierten Geschäftsmodells existiert keine klassische Einteilung der Organschaften. Vielmehr sind die jeweiligen Vorstände für einen bestimmten Geschäftsbereich innerhalb FORTEC-Gruppe verantwortlich.

Sandra Maile trat im Juli 2017 die Nachfolge von Unternehmensgründer Dieter Fischer als Vorstandssprecherin an. Die studierte Diplomkauffrau war zuletzt in diversen Führungspositionen von FORTEC-Tochtergesellschaften tätig. Frau Maile verantwortet in ihrer aktuellen Position die Bereiche Rechnungslegung & Controlling, Qualitätsmanagement sowie Personalwesen. Zudem startete seit ihrer Einberufung der Aufbau eines zentralen Marketings. Des Weiteren fallen sowohl die Verwaltung der deutschen Standorte als auch der Tochtergesellschaft in der Tschechischen Republik in ihren Zuständigkeitsbereich.

Ulrich Ermel ist seit März 2023 COO der FORTEC Elektronik. Der studierte Elektrotechniker (FH) und Diplomingenieur verfügt über langjährige Managementerfahrung und nachweisliche Expertise in den Bereichen Stromversorgungen und Embedded. Seit März 2023 übernimmt er die Bereiche Display Technology & Embedded & Power Supply und damit ein umfangreiches Kompetenzspektrum von der Distribution über die Produktion bis hin zur Entwicklung von Komplettlösungen..

Aktionärsstruktur

Das Grundkapital der FORTEC Elektronik AG beläuft sich auf 3.250.436 Stückaktien mit einem Nennwert von je 1,00 Euro. Das gezeichnete Kapital besteht aus stimmberechtigten, auf den Inhaber bezogenen Stammaktien. Etwa 65% des Aktienbestandes befinden sich im Streubesitz. Nachdem der größte Gesellschafter, die TRM Beteiligungsgesellschaft, im September 2023 seinen Stimmrechtsanteil auf rund 5% reduzierte (zuvor: 32%) und an JotWe & FloJulCosMar GmbH übertrug, sind diese neue Mehrheitsaktionäre. Des Weiteren hält die Schüchl GmbH rund 5% der Aktien.



Quelle: Unternehmen

ıımontega

DCF Modell

Angaben in Mio. EUR	2024e	2025e	2026e	2027e	2028e	2029e	2030e	Terminal Value
Umsatz	95,0	90,2	98,3	110,1	114,5	118,0	120,3	122,7
Veränderung	-10,3%	-5,0%	9,0%	12,0%	4,0%	3,0%	2,0%	2,0%
EBIT	7,0	4,8	7,6	10,6	10,3	10,0	9,6	9,2
EBIT-Marge	7,4%	5,3%	7,8%	9,6%	9,0%	8,5%	8,0%	7,5%
NOPAT	5,2	3,6	5,7	7,8	7,6	7,4	7,1	6,8
Abschreibungen	1,6	1,6	1,6	1,6	1,0	1,2	1,2	1,2
in % vom Umsatz	1,7%	1,8%	1,7%	1,5%	0,9%	1,0%	1,0%	1,0%
Liquiditätsveränderung								
- Working Capital	0,4	2,5	-3,6	-4,7	-1,5	-1,3	-0,9	-0,6
- Investitionen	-1,2	-2,5	-2,0	-1,8	-1,1	-1,2	-1,2	-1,2
Investitionsquote	1,3%	2,8%	2,0%	1,6%	1,0%	1,0%	1,0%	1,0%
Übriges								
Free Cash Flow (WACC-Modell)	6,0	5,2	1,7	3,0	6,0	6,1	6,2	6,3
WACC	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%	9,0%
Present Value	6,1	4,9	1,4	2,3	4,4	4,1	3,8	54,0
Kumuliert	6,1	11,0	12,4	14,7	19,1	23,2	27,0	81,0

9,23%

8,98%

8,73%

24,24

25,00

25,83

Wertermittlung (Mio. EUR)	
Total present value (Tpv)	81,0
Terminal Value	54,0
Anteil vom Tpv-Wert	67%
Verbindlichkeiten	7,4
Liquide Mittel	13,2
Eigenkapitalwert	86,9
Aktienzahl (Mio.)	3,25
Wert je Aktie (EUR)	26,73
+Upside / -Downside	40%
Aktienkurs (EUR)	19,10
Modellparameter	
Fremdkapitalquote	20,0%
Fremdkapitalzins	5,0%
Петникиришина	5,0%
Marktrendite	9,0%
	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
Marktrendite	9,0%
Marktrendite	9,0%
Marktrendite risikofreie Rendite	9,0%

Annahmen: Umsatzwachstumsraten und Margenerwartungen							
Kurzfristiges	Umsatzwachs	tum		2024-2027	5,1%		
Mittelfristiges Umsatzwachstum				2024-2030	4,0%		
Langfristiges	Umsatzwach	stum		ab 2031	2,0%		
Kurzfristige E	Kurzfristige EBIT-Marge			2024-2027			
Mittelfristige EBIT-Marge				7,9%			
Langfristige E	BIT-Marge			7,5%			
Sensitivität \	Sensitivität Wert je Aktie (EUR) ewiges Wachstum						
WACC	1,75%	2,25%	2,50%	2,75%	3,25%		
9,48%	23,52	24,46	24,97	25,53	26,77		

25,25

26,11

27,04

25,82

26,73

27,71

26,43

27,40

28,45

8,48%	26,71	28,04	28,78	29,60	31,45	
,	,					
Sensitivität Wert je Aktie (EUR) EBIT-Marge ab 2031e						
WACC	7,00%	7,25%	7,50%	7,75%	8,00%	
9,48%	23,89	24,43	24,97	25,52	26,06	
9,23%	24,67	25,25	25,82	26,39	26,96	
8,98%	25,52	26,13	26,73	27,33	27,94	
8,73%	26,44	27,08	27,71	28,35	28,99	
8,48%	27,44	28,11	28,78	29,46	30,13	

Quelle: Montega

27,79

28,90

30,12



G&V (in Mio. EUR) FORTEC Elektronik AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Umsatz	77,4	89,0	105,9	95,0	90,2	98,3
Bestandsveränderungen	-0,9	0,0	0,7	0,0	0,0	0,0
Aktivierte Eigenleistungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Gesamtleistung	76,5	89,0	106,5	95,0	90,2	98,3
Materialaufwand	52,6	59,9	71,2	63,9	60,3	64,9
Rohertrag	23,9	29,1	35,3	31,0	29,9	33,4
Personalaufwendungen	13,4	14,9	16,4	16,5	17,9	18,3
Sonstige betriebliche Aufwendungen	5,5	6,6	8,5	7,8	7,3	7,7
Sonstige betriebliche Erträge	2,1	2,5	2,5	1,9	1,7	1,8
EBITDA	7,1	10,1	12,9	8,6	6,4	9,3
Abschreibungen auf Sachanlagen	1,7	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6
EBITA	5,3	8,5	11,2	7,0	4,8	7,6
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Impairment Charges und Amortisation Goodwill	0,0	0,0	0,6	0,0	0,0	0,0
EBIT	5,3	8,5	10,7	7,0	4,8	7,6
Finanzergebnis	-0,1	-0,2	-0,1	-0,3	-0,3	-0,3
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	5,2	8,3	10,6	6,7	4,5	7,4
Außerordentliches Ergebnis	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
EBT	5,2	8,3	10,6	6,7	4,5	7,4
EE-Steuern	1,4	2,0	3,0	1,8	1,2	1,9
Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit	3,9	6,3	7,6	5,0	3,4	5,4
Ergebnis aus nicht fortgeführter Geschäftstätigkeit (netto)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter	3,9	7,3	7,4	5,0	3,4	5,4
Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Jahresüberschuss	3,9	7,3	7,4	5,0	3,4	5,4

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

G&V (in % vom Umsatz) FORTEC Elektronik AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Umsatz	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Bestandsveränderungen	-1,1%	0,0%	0,6%	0,0%	0,0%	0,0%
Aktivierte Eigenleistungen	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Gesamtleistung	98,9%	100,0%	100,6%	100,0%	100,0%	100,0%
Materialaufwand	68,0%	67,3%	67,3%	67,3%	66,8%	66,0%
Rohertrag	30,9%	32,7%	33,3%	32,7%	33,2%	34,0%
Personalaufwendungen	17,3%	16,8%	15,5%	17,4%	19,8%	18,6%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	7,2%	7,4%	8,0%	8,2%	8,1%	7,8%
Sonstige betriebliche Erträge	2,7%	2,8%	2,4%	2,0%	1,9%	1,8%
EBITDA	9,1%	11,3%	12,2%	9,1%	7,2%	9,4%
Abschreibungen auf Sachanlagen	2,2%	1,8%	1,5%	1,7%	1,8%	1,7%
EBITA	6,9%	9,5%	10,6%	7,4%	5,3%	7,8%
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Impairment Charges und Amortisation Goodwill	0,0%	0,0%	0,5%	0,0%	0,0%	0,0%
EBIT	6,9%	9,5%	10,1%	7,4%	5,3%	7,8%
Finanzergebnis	-0,1%	-0,2%	-0,1%	-0,3%	-0,3%	-0,3%
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	6,8%	9,3%	10,0%	7,1%	5,0%	7,5%
Außerordentliches Ergebnis	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
EBT	6,8%	9,3%	10,0%	7,1%	5,0%	7,5%
EE-Steuern	1,8%	2,3%	2,9%	1,8%	1,3%	1,9%
Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit	5,0%	7,0%	7,1%	5,3%	3,7%	5,5%
Ergebnis aus nicht fortgeführter Geschäftstätigkeit (netto)	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter	5,0%	8,1%	7,0%	5,3%	3,7%	5,5%
Anteile Dritter	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Jahresüberschuss	5,0%	8,2%	7,0%	5,3%	3,7%	5,5%

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)



Bilanz (in Mio. EUR) FORTEC Elektronik AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
AKTIVA						
Immaterielle Vermögensgegenstände	12,8	12,6	11,6	11,8	12,3	12,8
Sachanlagen	4,9	4,7	4,5	3,9	4,3	4,2
Finanzanlagen	0,2	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2
Anlagevermögen	17,9	17,3	16,3	15,9	16,7	17,1
Vorräte	19,7	26,1	32,6	32,7	30,1	33,9
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	8,7	10,7	11,4	10,1	9,9	10,8
Liquide Mittel	14,7	12,9	13,2	16,2	18,5	17,2
Sonstige Vermögensgegenstände	3,0	3,8	2,8	2,8	2,8	2,8
Umlaufvermögen	46,1	53,5	60,0	61,8	61,3	64,7
Bilanzsumme	64,0	70,8	76,3	77,7	78,0	81,8
PASSIVA						
Eigenkapital	44,5	49,8	55,0	57,2	57,8	60,5
Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Rückstellungen	0,5	0,7	0,9	0,9	0,9	0,9
Zinstragende Verbindlichkeiten	9,6	8,4	7,0	7,0	7,0	7,0
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	4,9	6,5	6,5	5,7	5,4	6,5
Sonstige Verbindlichkeiten	4,4	5,3	7,0	7,0	7,0	7,0
Verbindlichkeiten	19,5	21,0	21,3	20,5	20,2	21,3
Bilanzsumme	64,0	70,8	76,3	77,7	78,0	81,8

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

Bilanz (in % der Bilanzsumme) FORTEC Elektronik AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
AKTIVA						
Immaterielle Vermögensgegenstände	20,0%	17,7%	15,2%	15,2%	15,8%	15,7%
Sachanlagen	7,7%	6,6%	5,9%	5,0%	5,5%	5,1%
Finanzanlagen	0,3%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%
Anlagevermögen	28,0%	24,5%	21,4%	20,4%	21,5%	20,9%
Vorräte	30,8%	36,8%	42,7%	42,1%	38,6%	41,4%
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	13,6%	15,1%	15,0%	13,0%	12,7%	13,2%
Liquide Mittel	23,0%	18,2%	17,4%	20,9%	23,7%	21,0%
Sonstige Vermögensgegenstände	4,6%	5,4%	3,7%	3,6%	3,6%	3,4%
Umlaufvermögen	72,1%	75,6%	78,6%	79,6%	78,6%	79,1%
Bilanzsumme	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
PASSIVA						
Eigenkapital	69,6%	70,4%	72,1%	73,6%	74,1%	74,0%
Anteile Dritter	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Rückstellungen	0,8%	1,0%	1,1%	1,1%	1,1%	1,0%
Zinstragende Verbindlichkeiten	15,0%	11,8%	9,1%	9,0%	8,9%	8,5%
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	7,7%	9,2%	8,5%	7,3%	6,9%	7,9%
Sonstige Verbindlichkeiten	6,9%	7,5%	9,2%	9,0%	9,0%	8,5%
Verbindlichkeiten	30,4%	29,6%	27,9%	26,4%	25,9%	26,0%
Bilanzsumme	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)



Kapitalflussrechnung (in Mio. EUR) FORTEC Elektronik AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Jahresüberschuss/ -fehlbetrag	3,9	7,3	7,4	5,0	3,4	5,4
Abschreibung Anlagevermögen	1,7	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,0	0,0	0,6	0,0	0,0	0,0
Veränderung langfristige Rückstellungen	-0,1	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen	0,3	-0,1	2,6	0,0	0,0	0,0
Cash Flow	5,8	8,8	12,2	6,6	5,0	7,1
Veränderung Working Capital	4,3	-6,7	-7,2	0,4	2,5	-3,6
Cash Flow aus operativer Tätigkeit	10,2	2,1	5,0	7,0	7,5	3,5
CAPEX	-0,3	-0,2	-0,5	-1,2	-2,5	-2,0
Sonstiges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Cash Flow aus Investitionstätigkeit	-0,3	-0,2	-0,5	-1,2	-2,5	-2,0
Dividendenzahlung	-2,0	-2,0	-2,3	-2,8	-2,8	-2,8
Veränderung Finanzverbindlichkeiten	-1,2	-1,2	-1,4	0,0	0,0	0,0
Sonstiges	-1,0	-0,9	-0,4	0,0	0,0	0,0
Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit	-4,2	-4,1	-4,1	-2,8	-2,8	-2,8
Effekte aus Wechselkursänderungen	0,1	0,4	0,0	0,0	0,0	0,0
Veränderung liquide Mittel	5,8	-2,2	0,4	3,0	2,2	-1,3
Endbestand liquide Mittel	14,7	12,9	13,2	16,2	18,5	17,2

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

Kennzahlen FORTEC Elektronik AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Ertragsmargen						
Rohertragsmarge (%)	30,9%	32,7%	33,3%	32,7%	33,2%	34,0%
EBITDA-Marge (%)	9,1%	11,3%	12,2%	9,1%	7,2%	9,4%
EBIT-Marge (%)	6,9%	9,5%	10,1%	7,4%	5,3%	7,8%
EBT-Marge (%)	6,8%	9,3%	10,0%	7,1%	5,0%	7,5%
Netto-Umsatzrendite (%)	5,0%	7,0%	7,1%	5,3%	3,7%	5,5%
Kapitalverzinsung						
ROCE (%)	12,5%	19,8%	22,5%	14,4%	10,2%	15,7%
ROE (%)	9,1%	16,3%	14,9%	9,1%	5,9%	9,4%
ROA (%)	6,1%	10,3%	9,7%	6,4%	4,3%	6,7%
Solvenz						
Net Debt zum Jahresende (Mio. Euro)	-4,8	-4,2	-5,9	-8,9	-11,1	-9,8
Net Debt / EBITDA	-0,7	-0,4	-0,5	-1,0	-1,7	-1,1
Net Gearing (Net Debt/EK)	-0,1	-0,1	-0,1	-0,2	-0,2	-0,2
Kapitalfluss						
Free Cash Flow (Mio. EUR)	9,9	1,9	4,5	5,8	5,0	1,5
Capex / Umsatz (%)	0%	0%	0%	1%	3%	2%
Working Capital / Umsatz (%)	34%	30%	32%	39%	40%	37%
Bewertung						
EV/Umsatz	0,7	0,6	0,5	0,6	0,6	0,6
EV/EBITDA	8,0	5,6	4,4	6,5	8,7	6,1
EV/EBIT	10,6	6,6	5,3	8,0	11,6	7,4
EV/FCF	5,7	30,1	12,5	9,7	11,3	38,1
KGV	16,1	9,9	8,2	12,5	18,4	11,4
KBV	1,4	1,2	1,1	1,1	1,1	1,0
Dividendenrendite	3,1%	3,7%	4,5%	4,5%	4,5%	4,5%

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)



Disclaimer

Dieses Dokument stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zu einem Kauf oder einem Verkauf irgendwelches Wertpapiers dar. Es dient ausschließlich zu Informationszwecken. Dieses Dokument enthält lediglich eine unverbindliche Meinungsäußerung zu den angesprochenen Anlageinstrumenten und den Marktverhältnissen zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Dokuments. Aufgrund des Inhalts, der der allgemeinen Information dient, ersetzt dieses Dokument bei Anlageentscheidungen nicht die persönliche anlegerund objektgerechte Beratung und vermittelt nicht die für eine Anlageentscheidung grundlegenden Informationen, die in anderen Quellen, insbesondere in ordnungsgemäß genehmigten Prospekten, formuliert sind. Alle in diesem Dokument verwendeten Daten und die getroffenen Aussagen basieren auf Quellen, die wir für zuverlässig halten. Wir übernehmen jedoch keine Gewähr für deren Richtigkeit oder für deren Vollständigkeit. Enthaltene Meinungsaussagen geben die persönliche Einschätzung des Autors zu einem bestimmten Zeitpunkt wieder. Diese Meinungen können jederzeit und ohne Ankündigung geändert werden. Eine Haftung des Analysten oder der ihn beauftragenden Institutionen sowohl für direkte als auch für indirekte Schäden ist ausgeschlossen. Dieser vertrauliche Bericht wird nur einem begrenzten Empfängerkreis zugänglich gemacht. Eine Weitergabe oder Verteilung an Dritte ist nur mit Genehmigung durch Montega zulässig. Alle gültigen Kapitalmarktregeln, die Erstellung, Inhalt und Vertrieb von Research in den verschiedenen nationalen Rechtsgebieten betreffen, sind anzuwenden und sowohl vom Lieferanten als auch vom Empfänger einzuhalten. Verbreitung im Vereinigten Königreich: Das Dokument ist nur zur Verteilung an Personen bestimmt, die berechtigte Personen oder freigestellte Personen im Sinne des Financial Services Act 1986 oder eines auf seiner Grundlage erfolgten Beschlusses sind, oder an Personen, die in Artikel 11 (3) des Financial Act 1986 (Investments Advertisements) (Exemptions) Order 1996 (in der jeweils geltenden Fassung) beschrieben sind, und es ist nicht beabsichtigt, dass sie direkt oder indirekt an einen anderen Kreis von Personen weitergeleitet werden. Weder das Dokument noch eine Kopie davon darf in die Vereinigten Staaten von Amerika, Kanada, Japan oder in deren Territorien oder Besitzungen gebracht, übertragen oder verteilt werden.

Hinweis gemäß MiFID II (Stand: 02.09.2024):

Die vorliegende Publikation wurde auf Basis einer vertraglichen Vereinbarung zwischen der Montega AG und dem Emittenten erstellt und von diesem vergütet. Dieses Dokument wurde weitreichend veröffentlicht sowie allen Interessenten zeitgleich zugänglich gemacht. Der Erhalt gilt somit als zulässiger geringfügiger nichtmonetärer Vorteil im Sinne des § 64 Abs. 7 Satz 2 Nr. 1 und 2 des WpHG.

Zuständige Aufsichtsbehörde:

Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht Graurheindorfer Str. 108 53117 Bonn

Informationsquellen:

Wesentliche Informationsquellen für die Erstellung der vorliegenden Analyse sind Veröffentlichungen des Emittenten sowie öffentlich zugängliche Informationen in- und ausländischer Medien, die Montega als zuverlässig erachtet. Des Weiteren wurden zur Erstellung der Analyse Gespräche mit Personen des Managements oder dem Bereich Investor Relations des betreffenden Unternehmens geführt.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Finanzanalyse angegeben werden, sind Schlusskurse des in der Analyse angegebenen Datums (bzw. des Vortags), soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird. Die Aktualisierung der vorliegenden Publikation erfolgt bei Anlässen, die nach Einschätzung von Montega kursrelevant sein können. Auf das Einstellen der regelmäßigen Kommentierung von Anlässen im Zusammenhang mit dem Emittenten (Coverage) wird vorab hingewiesen.

Wesentliche Grundlagen und Maßstäbe der im Dokument enthaltenen Werturteile: Die Bewertungen, die den Anlageurteilen der Montega AG zugrunde liegen, stützen sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie das DCF-Modell, PeerGroup-Vergleiche, gegebenenfalls auf ein Sum-of-the-parts-Modell.

Bedeutung des Anlageurteils:

Kaufen: Nach Auffassung des Analysten der Montega AG steigt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

Halten: Nach Auffassung des Analysten der Montega AG bleibt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate stabil, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

Verkaufen: Nach Auffassung des Analysten der Montega AG fällt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

Kontakt Montega AG:

Schauenburgerstraße 10 20095 Hamburg www.montega.de / Tel: +49 40 4 1111 37 80



Offenlegung

Montega hat verschiedene Maßnahmen getroffen, um Interessenskonflikte zu vermeiden. Dazu gehört, dass es sämtlichen Mitarbeitern der Montega AG verboten ist, Aktien aus dem eigenen Coverage-Universum zu handeln, bei denen mit dem Emittenten ein Mandatsverhältnis zur Erstellung von Research besteht. Zudem ist sowohl den Mitarbeitern als auch dem Unternehmen die Annahme von Zuwendungen untersagt, die Personen mit besonderem Interesse am Inhalt der Research-Publikationen gewähren. Zur Wahrung einer größtmöglichen Transparenz hat Montega eine Übersicht im Sinne des § 85 WpHG und Art. 20 Verordnung (EU) Nr. 596/2014 i.V.m. Delegierte Verordnung 2016/958 erstellt. Diese Finanzanalyse wurde vor ihrer Veröffentlichung dem Emittenten zugänglich gemacht und danach geändert.

- (1) Montega hat in den vergangenen 12 Monaten mit dem Emittenten eine Vereinbarung über die Erstellung von Finanzanalysen getroffen, für die Montega eine Vergütung erhält.
- (2) Montega hat in den vergangenen 12 Monaten mit einer dritten Partei eine Vereinbarung über die Erstellung von Finanzanalysen getroffen, für die Montega eine Vergütung erhält.
- (3) Montega hat in den vergangenen 12 Monaten für dieses Unternehmen und/oder dessen Aktionäre sonstige Beratungsdienstleistungen erbracht
- (4) Montega und/oder eine mit ihr vertraglich verbundene juristische Person war/waren innerhalb der letzten 12 Monate gegenüber dem analysierten Unternehmen an eine Vereinbarung über Dienstleistungen im Zusammenhang mit Investment-Banking-Geschäften gebunden oder hat/haben aus einer solchen Vereinbarung Leistungen bezogen.
- (5) Montega und/oder mit ihr verbundene Unternehmen erwarten in den nächsten drei Monaten Vergütungen des Unternehmens für Investment-Banking-Leistungen oder beabsichtigen, sich um solche Vergütungen zu bemühen.
- (6) Montega, der für die Erstellung der Analyse zuständige Analyst oder ein sonstiger Mitarbeiter von Montega hält zum Zeitpunkt der Veröffentlichung Anteile von über 5% des Aktienkapitals des analysierten Emittenten.
- (7) Montega, der für die Erstellung der Analyse zuständige Analyst oder ein sonstiger Mitarbeiter von Montega ist zum Zeitpunkt der Veröffentlichung im Besitz einer Nettoverkaufs- oder -kaufposition von mehr als 0,5 % des Aktienkapitals des Emittenten.
- (8) Ein mit Montega AG verbundenes Unternehmen kann am Grundkapital des Emittenten beteiligt sein oder sonstige Finanzinstrumente an diesem Unternehmen halten.
- (9) Montega oder eine mit ihr verbundene juristische Person hat bedeutende finanzielle Interessen an dem analysierten Unternehmen, wie z.B. die Gewinnung und/oder Ausübung von Mandaten bzw. Erbringung von Dienstleistungen für das analysierte Unternehmen (z.B. Roadshows, Round Tables, Earnings Calls, Präsentation auf Konferenzen, etc.).
- (10) Montega hat in den letzten 12 Monaten (über einen Dritten) gegenüber einem Organmitglied des analysierten Unternehmens Leistungen in Bezug auf eine Übertragung von Aktien des analysierten Unternehmens erbracht und hierfür eine Vergütung erhalten.

Unternehmen	Offenlegung (Stand: 02.09.2024)
FORTEC Elektronik AG	1, 8, 9



Kurs- und Empfehlungs-Historie

Empfehlung	Datum	Kurs (EUR)	Kursziel (EUR)	Potenzial
Caufen	11.02.2019	20,50	26,00	+27%
(aufen	19.02.2019	20,00	26,00	+30%
(aufen	01.04.2019	20,60	26,00	+26%
(aufen	22.05.2019	19,65	26,00	+32%
aufen	29.05.2019	20,60	26,00	+26%
aufen	28.08.2019	19,70	26,00	+32%
(aufen	28.10.2019	20,90	25,00	+20%
aufen	12.11.2019	19,65	25,00	+27%
aufen	31.01.2020	19,70	25,00	+27%
aufen	18.03.2020	12,95	22,00	+70%
aufen	26.05.2020	14,50	22,00	+52%
aufen	25.08.2020	17,50	24,00	+37%
aufen	02.11.2020	15,60	24,00	+54%
aufen	01.12.2020	18,20	24,00	+32%
aufen	04.02.2021	19,10	24,00	+26%
aufen	15.02.2021	17,50	24,00	+37%
aufen	29.03.2021	17,70	24,00	+36%
aufen	02.06.2021	17,90	26,00	+45%
aufen	13.08.2021	19,70	26,00	+32%
aufen	30.08.2021	18,90	26,00	+38%
aufen	16.09.2021	19,00	26,00	+37%
aufen	23.09.2021	19,50	25,00	+28%
aufen	29.11.2021	19,00	25,00	+32%
aufen	15.02.2022	21,40	26,00	+21%
aufen	01.04.2022	20,60	27,00	+31%
aufen	31.05.2022	24,20	27,00	+12%
aufen	01.07.2022	23,80	28,00	+18%
aufen	31.08.2022	25,20	28,00	+11%
aufen	03.11.2022	24,00	31,00	+29%
aufen	30.11.2022	25,60	31,00	+21%
aufen	15.02.2023	26,40	31,00	+17%
aufen	04.04.2023	23,40	31,00	+32%
aufen	11.05.2023	25,80	34,00	+32%
aufen	01.06.2023	29,10	34,00	+17%
aufen	22.08.2023	27,50	34,00	+24%
(aufen	01.11.2023	23,00	34,00	+48%
aufen	22.11.2023	23,30	34,00	+46%
aufen	04.12.2023	25,00	34,00	+36%
aufen	02.02.2024	26,40	34,00	+29%
(aufen	04.04.2024	24,20	33,00	+36%
(aufen	23.05.2024	20,40	31,00	+52%
(aufen	20.08.2024	18,30	28,00	+53%
(aufen	02.09.2024	19,10	27,00	+41%